

[סגור חלון](#)

הכירו את "המלשינון הפנסיוני" החדש של דורית סלינגר

יש לכם תלונה נגד המעסיק בנושא ההפרשות לפנסיה? פנו להוטליין של סלינגר - והמעסיק יקבל עונש כבד, אפילו מאסר ■ **וגם: על הבעיה של 200 מיליארד שקל בפוליסות מקדמים מובטחים**
נדב נוימן 2/6/15

דורית סלינגר, הממונה על שוק ההון, ביטוח וחיסכון באוצר, אומרת היום (ג') בוועידת שוק ההון 2015 של "גלובס" כי העלייה בתוחלת החיים מציבה אתגר קשה לחיסכון הפנסיוני. במקביל היא הכריזה על השקת "קו צדק" פנסיוני אליו יוכלו להתקשר עובדים ולהתלונן על מעסיקים באופן אנונימי, כך שאותם מעסיקים יקבלו עונשים כבדים - אפילו מאסר.

במסגרת מושב "מוטיבציה לרגולציה אתגרי הרגולציה בשוק ההון" בוועידה התקיימה שיחה בין סלינגר לאלו ציפורי, סגן עורך ראשי ועורך חדשות ב"גלובס".

"אני רוצה לפרט לגבי נושא פוליסות עם מקדמים מובטחים", אמרה סלינגר. "עד 2012 חברות הביטוח נהגו לשווק פוליסות מקדמים מובטחים. אותו מקדם מובטח הוא בעצם פקטור שבו מחלקים את החיסכון הפנסיוני שחסך החוסך בעת פרישתו והוא קובע את קצבתו בתקופת הפרישה. תוחלת החיים עברה שינוי דרמטי ולכן עלה חשש מלעמוד בהבטחה הזו.

"התנועה בין חברות הביטוח הייתה נהוגה תמיד אבל תנועה שמקדם מובטח נאסרה מ-2012 וזאת על מנת להבטיח שמה שהובטח למובטח אכן יגיע לו בגמלאות. המצב הזה מבחניתו הוא מחסום פסיכולוגי שחשבנו שהשוק יעבור אותו כי חלה הוזלה של דמי הניהול בנוסף, אז חשבנו שהשוק יעמוד בזה. יש לחשב הרי את ההטבה של דמי הניהול מול הערך הכלכלי של המקדם המובטח שהוא לא באמת מובטח ממש.

"המחסום הזה לא באמת נפרץ ואין תחרות, אז החלטנו לקדם ניד. מה זה אומר? שהפוליסות עם המקדם יוכלו להתנייד בין חברות ולשמור על אותו מקדם תוך קבלת הטבה של דמי ניהול אחרים. אז התחרות תגדל אנחנו מקווים. יחד עם זאת כל אחד ואחד צריך לעשות את השיקול של הערך הכלכלי של אותו מקדם מול דמי הניהול והכיסוי הביטוחי שהפוליסה החדשה מבטיחה לו.

"היום מדובר על כ-200 מיליארד שקל של פוליסות מקדמים מובטחים. יש פוליסות שיש בהן מקדמים הרבה יותר אטרקטיביים, אותן פוליסות תהיינה יותר קשות למעבר כי הן משקפות תוחלת חיים לא כמו שהיא בפועל. אנחנו רוצים פתרון יציב לאורך זמן יחד עם שמירה על חברות הביטוח. זה יקרה בשבועות הקרובים אנחנו בשלב מאוד מתקדם".

לדברי סלינגר, "המבטח עצמו יצטרך להחליט אם ההנחה הזו כדאית לו וחברת הביטוח שרוצה להציע ניד אליה תצטרך להפריש את ההפרש בין תוחלת החיים לבין המקדם. לכן אני לא רואה את התנועה הגדולה במקדמים האלה".